

第5回 ネクストビジョンユーザー会
 未来を見据えた歯科医療のあり方
 ～歯科衛生士と共に築く新しい患者ケア～



日時

2025年4月13日(日) 10:00~13:30

定員

300名


受講料

無料

受講形式

WebLive 配信

主催

 株式会社 **ヨシダ**

お申込み ヨシダのホームページよりお申込みください。

スマホからはQRで簡単アクセス▶

ヨシダ


<https://www.yoshida-dental.co.jp>


お申込みから受講までの流れ



ヨシダホームページより
お申込み
※G-PLUSへの会員登録が必要です。



ご登録のアドレスへ
申込み完了メールが
届きます



開催日時になったら
PCや携帯からセミナー
視聴ページへアクセス

※受講の際はスピーカーではなく、ヘッドセットやイヤホンのご使用をお勧めします。通信不具合によりご参加・ご視聴いただけない場合の保証はできかねますので、予めご了承ください。

「G-PULS」会員登録

セミナー受講方法・内容に関するお問合せ

g-plus@yoshida-dental.co.jp

※メールでの受付・回答のみとさせていただきます

※お問合せは順次対応させていただきますが、状況により回答までお時間をいただく場合がございます。予めご了承ください。

ご提供いただいた個人情報につきましては、弊社事業に関する情報、製品に関する情報の提供等、弊社インターネットホームページに掲載した個人情報保護方針「利用目的」の範囲内で利用させていただきます。

基調講演「ネクストビジョンを活用した歯科臨床教育」

ネクストビジョンは、高倍率、高解像度の映像をモニターにリアルタイムに映し出すことができた操作性に優れ、容易に位置づけが可能なおかげで、術野を操作経験の有無を問わず瞬時的確にとらえることができる。撮影した映像は、上下・左右に反転が可能であり、患者の口腔内状態や治療時の様子を静止画や動画で記録・提示することもできる。このような機能・操作性は、患者の治療記録の充実と治療法の選択肢の幅を広めるとともに、患者自身の治療に対する理解を高めることに有効である。さらに歯科医院のスタッフ教育においても、さまざまな症例を鮮明な画像でチェアサイドに提示することが可能となり、治療に携わる関係者の理解が高まることが考えられる。今回は、ネクストビジョンを活用した臨床の取り組みと、歯科医院内でのスキルアップへの応用について紹介する。



佐藤 聡 先生

日本歯科大学新潟生命歯学部歯周病学講座 教授
日本歯科大学新潟生命歯学部 教務部長
新潟病院 副病院長

講演「歯科医師・歯科衛生士・歯科技工士のチームアプローチで活用するネクストビジョン」

当院は歯周治療をベースとした診療システムを構築し、チームアプローチで各自の役割を果たしながら連携を図っている。日々の臨床においては原因除去療法が必要であり、医院の診断力と治療のスキルはもちろんのこと、まずは患者さん自身に口腔内の現状を把握してもらい、なぜこうなったかの原因、必要な治療について理解してもらうことが重要と考えている。そのために各ステップでネクストビジョンを活用している取り組みを紹介する。



YUMI DENTAL OFFICE 理事長
岩崎 由美 先生

講演「ネクストビジョンを用いた治療が医院躍進の鍵」

ネクストビジョンを用いることには二つの意味がある。一つは支台歯形成を代表とする治療の質を向上させること。二つ目は行なった治療結果を患者に説明し理解させるツールとして用いることである。良質な歯科治療を受診したいと思う気持ちは患者共通の望みであり、受診した治療結果の質を理解したときの患者満足度は計り知れないものがある。各患者の満足度の積み重ねが今後の歯科医院の躍進につながると考え、当院でのネクストビジョンの二つの活用法を紹介したい。



東京ステーション歯科クリニック 理事長
小川 洋一 先生

講演「歯周外科治療におけるネクストビジョンの有効性」

当院ではネクストビジョンを主に検査の記録として使用したり、手術動画の撮影のために利用している。歯周外科時のステップの記録を写真で記録するのは非常に面倒かつ、難しい。しかしながらネクストビジョンを使用すれば簡単に記録ができる。今回は私が「手術時」にどのように使用しているか、具体的な症例記録を交えながら説明する。またその記録をプレゼンテーション資料にどのように活用しているかについても触れ、利便性や有用性を提示したい。



高野歯科医院 院長
高野 琢也 先生

DH 講演「ネクストビジョンを活用し、患者との信頼関係を構築する」

患者との信頼関係を築くには、コミュニケーションが重要と考える。メラビアンの法則によると情報伝達の影響度は視覚情報が55%と最も高いことから、視覚的な説明が信頼関係の構築に効果的なことがわかる。本講演でネクストビジョンを活用し、患者へ視覚的な説明が信頼関係を深めるツールとして有用であることを紹介する。



東京ステーション歯科クリニック 勤務
岩井 理子 歯科衛生士

DH 講演「楽しく簡単！ワンランク上をいく歯科衛生士のNV活用法」

口腔内写真は歯科臨床において重要であり、ネクストビジョンは術前術後の変化を明確に示し、患者とのコミュニケーションを深めるツールと考える。写真や動画を活用して口腔内の状態を的確に説明することで患者の理解とモチベーションを高めメインテナンスの継続にも繋がっている。本講演では、簡単に明日からすぐに取り組める撮影方法・写真管理などの活用例を供覧する。



フリーランス歯科衛生士
山田 智子 歯科衛生士